

Business & Commerce

R B É N É F I C E G T N E T R E P C Y K
R O N P F X V E N T E T J D P F V K B V
U E C N O N N A ' L F I F A C T U R E A
E B L S S T T U R E D N A M M O C X C P
S R W S K Y M N R B S O R G N E A H H V
S Q U F A B R I C A N T D T X C I L E V
I U H Ç W U L R Z L G C V F S D X F S O
N P T W E R ' X J I T R O E L R J S Y Q
R B N K O R I É D V L N O M N I X I R P
U T E G V L M H D R I Z E A M D A U K M
O A R A P ' P C O A V Q X I S A R W G E
F U R R R É O R H I R U R Q L T N E T R
D D U A O C R A A S E A B S Q C O D R C
G É C N D O T M C O R L U F E C O C E A
W T N T U N A S H N N I Q R J R S K K T
K A O I I O T U E L U T M H Y R V F I I
L I C E T M I I T N G É R U P F H I A Q
M L F Z S I O J E T A R T N O C K I C U
O W J Y P E N Y R R R E I C O G É N I E
B E N I S U ' L M A R Q U E G E A Z Z R

LOSS
BRAND
MARKET
RETAIL
RECEIPT
PRODUCT
ECONOMY
TO ORDER
WHOLESALE
TO DELIVER
TO NEGOTIATE

SALE
ORDER
TO BUY
IMPORT
INVOICE
QUALITY
CONTRACT
CUSTOMER
GUARANTEE
COMPETITOR
ADVERTISEMENT

STOCK
PRICE
PROFIT
SERVICE
FACTORY
TO SELL
SUPPLIER
DELIVERY
MARKETING
MANUFACTURER

Solution

R B É N É F I C E G T N E T R E P C Y K
R O N P F X V E N T E T J D P F V K B V
U E C N O N N A ' L F I F A C T U R E A
E B L S S T T U R E D N A M M O C X C P
S R W S K Y M N R B S O R G N E A H H V
S Q U F A B R I C A N T D T X C I L E V
I U H Ç W U L R Z L G C V F S D X F S O
N P T W E R ' X J I T R O E L R J S Y Q
R B N K O R I É D V L N O M N I X I R P
U T E G V L M H D R I Z E A M D A U K M
O A R A P ' P C O A V Q X I S A R W G E
F U R R R É O R H I R U R Q L T N E T R
D D U A O C R A A S E A B S Q C O D R C
G É C N D O T M C O R L U F E C O C E A
W T N T U N A S H N N I Q R J R S K K T
K A O I I I O T U E L U T M H Y R V F I I
L I C E T M I I T N G É R U P F H I A Q
M L F Z S I O J E T A R T N O C K I C U
O W J Y P E N Y R R R E I C O G É N I E
B E N I S U ' L M A R Q U E G E A Z Z R